

FACULTAD DE CIENCIAS DE LA EMPRESA

Escuela Académico Profesional de Administración y Negocios Internacionales

Tesis

Comercio electrónico internacional y la relación con el comportamiento de compra online de los consumidores centennials en las universidades privadas de las provincia de Huancayo, 2024

Linda Luz Cisneros Justiniano Yulissa Yuliana Lizarraga Rojas Jackeline Quispe Chavez

Para optar el Título Profesional de Licenciado en Administración y Negocios Internacionales



INFORME DE CONFORMIDAD DE ORIGINALIDAD DE TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

A : Decano de la Facultad de Ciencias de la Empresa

DE : Yuan Zulay Salinas Ramos

Asesor de trabajo de investigación

ASUNTO: Remito resultado de evaluación de originalidad de trabajo de investigación

FECHA: 24 de Julio de 2025

Con sumo agrado me dirijo a vuestro despacho para informar que, en mi condición de asesor del trabajo de investigación:

Título:

Comercio electrónico internacional y la relación con el comportamiento de compra online de los consumidores centennials en las universidades privadas de la provincia de Huancayo, 2024.

Autor

Linda Luz, Cisneros Justiniano – EAP. Administración y Negocios Internacionales Yulissa Yuliana, Lizarraga Rojas – EAP. Administración y Negocios Internacionales Jackeline, Quispe Chavez – EAP. Administración y Negocios Internacionales

Se procedió con la carga del documento a la plataforma "Turnitin" y se realizó la verificación completa de las coincidencias resaltadas por el software dando por resultado 18 % de similitud sin encontrarse hallazgos relacionados a plagio. Se utilizaron los siguientes filtros:

Filtro de exclusión de bibliografía	SI X	NO
 Filtro de exclusión de grupos de palabras menores Nº de palabras excluidas (en caso de elegir "\$1"): 20 	SI X	NO
Exclusión de fuente por trabajo anterior del mismo estudiante	SI X	NO

En consecuencia, se determina que el trabajo de investigación constituye un documento original al presentar similitud de otros autores (citas) por debajo del porcentaje establecido por la Universidad Continental.

Recae toda responsabilidad del contenido del trabajo de investigación sobre el autor y asesor, en concordancia a los principios expresados en el Reglamento del Registro Nacional de Trabajos conducentes a Grados y Títulos – RENATI y en la normativa de la Universidad Continental.

Atentamente,

La firma del asesor obra en el archivo original (No se muestra en este documento por estar expuesto a publicación)

Índice de Contenidos

Dedicatoria	ii
Agradecimientos	iii
Índice de Contenidos	iv
Índice de Tablas	viii
Índice de Figuras	xiv
Resumen	xx
Abstract	xxi
Introducción	xxii
Capítulo I: Planteamiento del Estudio	1
1.1. Delimitación de la Investigación	1
1.1.1. Territorial	1
1.1.2. Temporal.	1
1.1.3. Conceptual	1
1.2. Planteamiento del Problema	3
1.3. Formulación del Problema	31
1.3.1. Problema General	31
1.3.2. Problemas Específicos	31
1.4. Objetivos de la Investigación	32
1.4.1. Objetivo General	32
1.4.2. Objetivos Específicos	32
1.5. Justificación de la Investigación	33
1.5.1. Justificación Teórica	33

1.5.2. Justificación Práctica	33
Capítulo II: Marco Teórico	35
2.1. Antecedentes de Investigación	35
2.1.1. Artículos Científicos.	35
2.1.2. Tesis Nacionales e Internacionales.	40
2.2. Bases Teóricas	45
2.2.1. Origen y evolución del comercio electrónico	45
2.2.2. Comercio Electrónico	47
2.2.3. Comportamiento de compra online de los consumidores centennials	53
2.3. Definición de Términos Básicos	63
Capítulo III: Hipótesis y Variables	66
3.1. Hipótesis	66
3.1.1. Hipótesis General.	66
3.1.2. Hipótesis Específicas	66
3.2. Identificación de las Variables	67
3.2.1. Variable 1: Comercio Electrónico	67
3.2.2. Variable 2: Comportamiento de compra online	67
3.3. Operacionalización de las Variables	67
Capítulo IV: Metodología	71
4.1. Enfoque de la Investigación	71
4.2. Tipo de Investigación	71
4.3. Nivel de Investigación	71

4.4. Método de la Investigación
4.4.1. Método Universal
4.4.2. Método General72
4.4.3. Método Específico
4.5. Diseño de Investigación
4.6. Población y Muestra74
4.6.1. Población74
4.6.2. Muestra
4.7. Técnicas e Instrumentos de Recolección de Datos
4.7.1. Técnica de recolección de datos
4.7.2. Instrumento de recolección de datos
4.8. Técnicas estadísticas de análisis de datos
4.8.1. Confiabilidad77
4.8.2. Validez
Capítulo V: Resultados
5.1. Descripción de trabajo de campo
5.2. Presentación de resultados80
5.3. Contrastación de resultados
5.4. Discusión de resultados
Conclusiones
Recomendaciones 154
Referencias

APÉNDICE	168
Apéndice A: Matriz de Consistencia	168
Apéndice B: Instrumento de recolección de datos	172
Apéndice C: Enlace de cuestionario	178
Apéndice D: Validación de instrumento	179
Apéndice E: Confiabilidad de las variables	185
Apéndice F: Evidencias fotográficas del trabajo d	e campo186

Índice de Tablas

Tabla 1 Universidades de la provincia de Huancayo 30
Tabla 2 Cuadro comparativo de las generaciones 58
Tabla 3 Operacionalización de Variables 69
Tabla 4 Población censada por área urbana y sexo en la provincia de Huancayo74
Tabla 5 Significado de los ítems de la muestra 75
Tabla 6 Género de los estudiantes centennials de las universidades privadas de Huancayo
80
Tabla 7 Edad de los universitarios centennials de las universidades privadas de Huancayo
81
Tabla 8 Universidades privadas de los estudiantes centennials de Huancayo
Tabla 9 Carreras universitarias de los estudiantes centennials de Huancayo84
Tabla 10 Frecuencia de Compra online de los estudiantes centennials 85
Tabla 11 Clasificación de la experiencia de compra online de los estudiantes centennials .86
Tabla 12 Plataformas internacionales de compras online usadas por los estudiantes
centennials en Huancayo87
Tabla 13 Monto invertido en compras online por los estudiantes centennials 89
Tabla 14 Motivo de compras online de los estudiantes centennials en plataformas
internacionales90
Tabla 15 Dispositivos utilizados al comprar en plataformas internacionales online por los
estudiantes centennials91
Tabla 16 Métodos de pago utilizados en plataformas internacionales por estudiantes
centennials para realizar compras online93
Tabla 17 Dimensión 1, variable 1: Accesibilidad al mercado internacional94

Tabla 18 P1. He realizado compras en plataformas de comercio electrónico internacionales
en los últimos 12 meses95
Tabla 19 P2. Considero que hay una gran variedad de plataformas internacionales
disponibles para hacer compras online96
Tabla 20 P3. Accedo frecuentemente a plataformas de comercio internacional para explorar
productos97
Tabla 21 P4. Me resulta fácil navegar y realizar compras en plataformas de comercio
internacional98
Tabla 22 Dimensión 2, variable 1. Confianza en las transacciones internacionales99
Tabla 23 P5. Me siento seguro/a al ingresar mis datos personales y financieros en
plataformas internacionales como Alibaba, Aliexpress, Temu, Shein y Amazon100
Tabla 24 P6. He tenido experiencias negativas de fraudes en mis compras internacionales.
101
Tabla 25 P7. Las plataformas que uso como Alibaba, Aliexpress, Temu, Shein y Amazon tienen
buenas políticas de protección al comprador102
Tabla 26 P8. Utilizo métodos de pago que considero seguros al comprar en plataformas
internacionales como Alibaba, Aliexpress, Temu, Shein y Amazon103
Tabla 27 P9. Alibaba es la plataforma que más uso al momento de realizar compras
internacionales104
Tabla 28 P10. Aliexpress es la plataforma que más uso al momento de realizar compras
internacionales
Tabla 29 P11. Temu es la plataforma que más uso al momento de realizar compras
internacionales
Tabla 30 P12. Shein es la plataforma que más uso al momento de realizar compras

Tabla 31 P13. Amazon es la plataforma que más uso al momento de realizar compras
internacionales
Tabla 32 P14. Estoy satisfecho/a con la cantidad de métodos de pago internacionales
disponibles
Tabla 33 Dimensión 3, variable 1. Disponibilidad de métodos de pago internacionales110
Tabla 34 P15. Utilizo métodos de pago internacionales regularmente para mis compras
online111
Tabla 35 P16. Uso frecuentemente un método de pago internacional específico (PayPal,
Western Union, tarjeta de crédito)
Tabla 36 P17. Estoy satisfecho/a con la experiencia de usar métodos de pago internacionales.
113
Tabla 37 P18. Estoy satisfecho/a con la diversidad de productos que encuentro en plataformas
internacionales como Alibaba, Aliexpress, Temu, Shein y Amazon114
Tabla 38 Dimensión 4, variable 1. Variedad de productos ofertados a nivel internacional.
Tabla 39 P19. Las plataformas internacionales con mayor variedad de productos de moda
(prendas de vestir, calzados y accesorios) las encuentro en Alibaba, Aliexpress y Shein116
Tabla 40 P20. Las plataformas internacionales con mayor variedad en tecnología las
encuentro en Alibaba, Aliexpress y Amazon117
Tabla 41 P21. Las plataformas internacionales con mayor variedad en decoraciones para el
hogar las encuentro en Alibaba, Aliexpress y Amazon118
Tabla 42 P22. La variedad de opciones en plataformas internacionales cumple con mis
expectativas de compra119
Tabla 43 Dimensión 1, variable 2. Frecuencia de compra online

Tabla 44 P23. Realizo compras online en las plataformas internacionales (Shein, A	liexpress,
Amazon, Alibaba) de manera frecuente	122
Tabla 45 P24. Compro online al menos una vez al mes en las plataformas interna	acionales
(Shein, Aliexpress, Amazon, Alibaba)	123
Tabla 46 P25. He aumentado la frecuencia de mis compras online internacionales en	el último
año	124
Tabla 47 P26. Considero que realizo compras online internacionales con más frecuentes	encia que
personas de otras generaciones	125
Tabla 48 Dimensión 2, variable 2. Preferencias de productos adquiridos.	126
Tabla 49 P27. Realizo compras en la categoría electrónica en plataformas interna	acionales
como Aliexpress, Alibaba y Amazon	127
Tabla 50 P28. Realizo compras en la categoría moda (prendas de vestir, co	ulzados y
accesorios) en plataformas internacionales como Alibaba, Aliexpress, Shein y Temu	128
Tabla 51 P29. Realizo compras en la categoría decoraciones para el hogar en pla	ıtaformas
internacionales como Amazon; Aliexpress y Alibaba	129
Tabla 52 P30. Compro frecuentemente productos de mi categoría preferida en	Amazon,
Aliexpress, Alibaba y Shein	130
Tabla 53 P31. Las compras online que realizo cumplen con mis expectativas en tér	minos de
calidad	131
Tabla 54 Dimensión 3, variable 2. Factores de decisión de compra	132
Tabla 55 P32. El precio es el factor más importante para mí al realizar una compra	online en
las plataformas internacionales (Shein, Alibaba, Aliexpress y Amazon)	133
Tabla 56 P33. Suelo buscar ofertas y descuentos antes de realizar una compra onli	ine en las
plataformas internacionales (Shein, Alibaba, Aliexpress y Amazon)	134

Tabla 57 <i>P34.</i> Verifico las reseñas y calificaciones de las tiendas internacionales online antes
de comprar (Shein, Alibaba, Aliexpress y Amazon)
Tabla 58 P35. Investigo las características del producto antes de realizar una compra online
internacional en las plataformas (Shein, Alibaba, Aliexpress, Temu y Amazon)136
Tabla 59 Dimensión 4, variable 2. Satisfacción con las compras realizadas
Tabla 60 P36. Mis compras online internacionales realizadas en las plataformas (Shein,
Alibaba, Aliexpress, Temu y Amazon) cumplen generalmente con mis expectativas138
Tabla 61 P37. Volvería a comprar en la misma plataforma internacional donde tuve una
buena experiencia139
Tabla 62 P38. He presentado reclamos por compras online internacionales realizadas en
plataformas internacionales en el último año140
Tabla 63 P39. Recomendaría la plataforma online internacional como (Shein; Aliexpress,
Alibaba, Temu y Amazon) en la que suelo comprar a amigos y familiares141
Tabla 64 Prueba de normalidad de la variable 1 comercio electrónico internacional142
Tabla 65 Prueba de normalidad de la variable 2 Comportamiento de compra online de los
consumidores centennial
Tabla 66 Grado de relación según coeficiente de correlación de Spearman144
Tabla 67 Relación entre comercio electrónico internacional y el comportamiento de compra
online144
Tabla 68 Relación entre comercio la accesibilidad al mercado internacional y el
comportamiento de compra online145
Tabla 69 Relación entre comercio la confianza en las transacciones internacionales y el
comportamiento de compra online146
Tabla 70 Relación entre comercio la disponibilidad de métodos de pagos internacionales y el
comportamiento de compra online147

Tabla 71	Relación ent	re comercio l	a variedad d	e productos	ofertados y	el comportamient	0
de compra	online					14	8

Índice de Figuras

Figura 1 Indicadores digitales globales en 2023.	4
Figura 2 Categorías de bienes de consumo de comercio electrónico en dólares (billones) en	ı el
2023	5
Figura 3 Cifras clave del comercio electrónico por regiones, 2023.	6
Figura 4 Porcentaje de compradores online por rango de edad a nivel mundial en el 2022.	7
Figura 5 Plataformas de compras más utilizadas a nivel mundial en el 2023.	8
Figura 6 Aplicaciones más utilizadas para realizar compras online (Android)	9
Figura 7 Aplicaciones más utilizadas para realizar compras online (iPhone).	.10
Figura 8 Métodos de pagos más utilizados en el comercio electrónico, 2023	.11
Figura 9 El boom del comercio electrónico latinoamericano.	.12
Figura 10 Tasa de crecimiento de compras online en países seleccionados de América Lat	ina
en 2021 y 2024	.13
Figura 11 Plataformas de e-commerce con mayor tráfico de usuarios en América Latina 20)23
(en millones)	.14
Figura 12 Métodos de pago que más utilizan los consumidores en América Latina 2023	. 15
Figura 13 Indicadores digitales Perú en 2023.	.16
Figura 14 Uso de internet en el Perú según regiones	.17
Figura 15 Evolución del número de compradores de comercio electrónico en Perú del 201	9 a
2023 (millones)	.18
Figura 16 Categorías de bienes de consumo en el comercio electrónico en el Perú, 20)23
(Billones y millones de dólares)	.19
Figura 17 Ventas minoristas en línea en Perú de 2016 a 2023, por categoría. (millones	de
soles).	.20
Figura 18 Situación actual del Ecommerce en el Perú al año 2021	.21

Figura 19 Categorías de e-commerce preferidas para compras online en Perú, 2023	22
Figura 20 Tiendas online más usadas y preferidas por los peruanos en el año 2020	23
Figura 21 Aplicaciones más utilizadas para realizar compras online (iPhone)	24
Figura 22 Aplicaciones más utilizadas para realizar compras online (Android)	25
Figura 23 Métodos de pago utilizados para el comercio electrónico en Perú	26
Figura 24 Índice de competitividad regional 2023.	28
Figura 25 Acceso a internet en los hogares de la provincia de Huancayo	29
Figura 26 Evolución del Comercio Electrónico.	47
Figura 27 Pirámide de Maslow.	63
Figura 28 Género de los estudiantes centennials de las universidades privadas de Huand	cayo.
	81
Figura 29 Edad de los universitarios centennials de las universidades privadas de Huan	cayo
	82
Figura 30 Universidades privadas de los estudiantes centennials de Huancayo	83
Figura 31 Carreras universitarias de los estudiantes centennials de Huancayo	84
Figura 32 Frecuencia de Compra online de los estudiantes centennials	85
Figura 33 Clasificación de la experiencia de compra online de los estudiantes centennia	ls 86
Figura 34 Plataformas internacionales de compras online usadas por los estudio	antes
centennials en Huancayo	88
Figura 35 Monto invertido en compras online por los estudiantes centennials	89
Figura 36 Motivo de compras online de los estudiantes centennials en platafo	rmas
internacionales	90
Figura 37 Dispositivos utilizados al comprar en plataformas internacionales online po	r los
estudiantes centennials	92

Figura 38 Métodos de pago utilizados en plataformas internacionales por estudiantes
centennials para realizar compras online93
Figura 39 Dimensión 1, variable 1. Accesibilidad al mercado internacional95
Figura 40 P1. He realizado compras en plataformas de comercio electrónico internacionales
en los últimos 12 meses96
Figura 41 P2. Considero que hay una gran variedad de plataformas internacionales
disponibles para hacer compras online97
Figura 42 P3. Accedo frecuentemente a plataformas de comercio internacional para explorar
productos98
Figura 43 P4. Me resulta fácil navegar y realizar compras en plataformas de comercio
internacional99
Figura 44 Dimensión 2, variable 1. Confianza en las transacciones internacionales 100
Figura 45 P5. Me siento seguro/a al ingresar mis datos personales y financieros en
plataformas internacionales como Alibaba, Aliexpress, Temu, Shein y Amazon101
Figura 46 P6. He tenido experiencias negativas de fraudes en mis compras internacionales.
Figura 47 P7. Las plataformas que uso como Alibaba, Aliexpress, Temu, Shein y Amazon
tienen buenas políticas de protección al comprador103
Figura 48 P8. Utilizo métodos de pago que considero seguros al comprar en plataformas
internacionales como Alibaba, Aliexpress, Temu, Shein y Amazon104
Figura 49 P9. Alibaba es la plataforma que más uso al momento de realizar compras
internacionales105
Figura 50 P10. Aliexpress es la plataforma que más uso al momento de realizar compras
internacionales 106

Figura 51 P11. Temu es la plataforma que más uso al momento de realizar compras
internacionales
Figura 52 P12. Shein es la plataforma que más uso al momento de realizar compras
internacionales
Figura 53 P13. Amazon es la plataforma que más uso al momento de realizar compras
internacionales
Figura 54 P14. Estoy satisfecho/a con la cantidad de métodos de pago internacionales
disponibles
Figura 55 Dimensión 3, variable 1. Disponibilidad de métodos de pago internacionales111
Figura 56 P15. Utilizo métodos de pago internacionales regularmente para mis compras
online
Figura 57 P16. Uso frecuentemente un método de pago internacional específico (PayPal,
Western Union, tarjeta de crédito)
Figura 58 P17. Estoy satisfecho/a con la experiencia de usar métodos de pago internacionales.
Figura 59 P18. Estoy satisfecho/a con la diversidad de productos que encuentro en
plataformas internacionales como Alibaba, Aliexpress, Temu, Shein y Amazon115
Figura 60 Dimensión 4. Variedad de productos ofertados a nivel internacional116
Figura 61 P19. Las plataformas internacionales con mayor variedad de productos de moda
(prendas de vestir, calzados y accesorios) las encuentro en Alibaba, Aliexpress y Shein 117
Figura 62 P20. Las plataformas internacionales con mayor variedad en tecnología las
encuentro en Alibaba, Aliexpress y Amazon
Figura 63 P21. Las plataformas internacionales con mayor variedad en decoraciones para el
hogar las encuentro en Alibaba, Aliexpress y Amazon119

Figura 64 P22. La variedad de opciones en plataformas internacionales cumple con mis
expectativas de compra120
Figura 65 Dimensión 1, variable 2. Frecuencia de compra online
Figura 66 P23. Realizo compras online en las plataformas internacionales (Shein, Aliexpress,
Amazon, Alibaba) de manera frecuente122
Figura 67 P24. Compro online al menos una vez al mes en las plataformas internacionales
(Shein, Aliexpress, Amazon, Alibaba)123
Figura 68 P25. He aumentado la frecuencia de mis compras online internacionales en el
último año
Figura 69 P26. Considero que realizo compras online internacionales con más frecuencia que
personas de otras generaciones125
Figura 70 Dimensión 2, variable 2. Preferencias de productos adquiridos126
Figura 71 P27. Realizo compras en la categoría electrónica en plataformas internacionales
<i>como</i>
Figura 72 P28. Realizo compras en la categoría moda (prendas de vestir, calzados y
accesorios) en plataformas internacionales como Alibaba, Aliexpress, Shein y Temu128
Figura 73 P29. Realizo compras en la categoría decoraciones para el hogar en plataformas
internacionales como Amazon; Aliexpress y Alibaba129
Figura 74 P30. Compro frecuentemente productos de mi categoría preferida en Amazon,
Aliexpress, Alibaba y Shein130
Figura 75 P31. Las compras online que realizo cumplen con mis expectativas en términos de
calidad131
Figura 76 Dimensión 3, variable 2. Factores de decisión de compra
Figura 77 P32. El precio es el factor más importante para mí al realizar una compra online
en las plataformas internacionales (Shein, Alibaba, Aliexpress y Amazon)133

Figura 78 P33. Suelo buscar ofertas y descuentos antes de realizar una compra online en las
plataformas internacionales (Shein, Alibaba, Aliexpress y Amazon)134
Figura 79 P34. Verifico las reseñas y calificaciones de las tiendas internacionales online antes
de comprar (Shein, Alibaba, Aliexpress y Amazon)
Figura 80 P35. Investigo las características del producto antes de realizar una compra online
internacional en las plataformas (Shein, Alibaba, Aliexpress, Temu y Amazon)136
Figura 81 Dimensión 4, variable 2. Satisfacción con las compras realizadas
Figura 82 P36. Mis compras online internacionales realizadas en las plataformas (Shein,
Alibaba, Aliexpress, Temu y Amazon) cumplen generalmente con mis expectativas
Figura 83 P37. Volvería a comprar en la misma plataforma internacional donde tuve una
buena experiencia
Figura 84 P38. He presentado reclamos por compras online internacionales realizadas en
plataformas internacionales en el último año
Figura 85 P39. Recomendaría la plataforma online internacional como (Shein; Aliexpress,
Alibaba, Temu y Amazon) en la que suelo comprar a amigos y familiares141
Figura 86 Prueba de normalidad de los datos de Comercio electrónico Internacional142
Figura 87 Prueba de normalidad de los datos de Comportamiento de compra online de los
consumidores centennial. 143

Resumen

El objetivo de este estudio fue determinar la relación existente entre el comercio electrónico internacional y el comportamiento de compra online de los consumidores centennials en las universidades privadas de la provincia de Huancayo, 2024. El tipo de estudio fue básico, de enfoque cuantitativo, de nivel correlacional y transversal. La población fue constituida por los universitarios centennials entre 18 a 25 años de las universidades privadas de Huancayo. Se encuestó a un total de 383 estudiantes. La técnica e instrumento empleados fueron la encuesta y el cuestionario estructurado, los cuales fueron validados. Los resultados exhibieron una relación positiva muy fuerte y significativa entre el comercio electrónico internacional y el comportamiento de compra online de los centennials en universidades privadas de Huancayo (Rho=0.804). También se hallaron relaciones positivas considerables con la accesibilidad al mercado internacional (Rho=0.592), la confianza en transacciones (Rho=0.682), los métodos de pago internacionales (Rho=0.702) y la variedad de productos (Rho=0.756), evidenciando que estos factores influyen en su predisposición a comprar en línea. En conclusión, se evidencio que los centennials universitarios se desenvuelven en un entorno digital cada vez más integrado al comercio global, lo que exige a las empresas comprender sus dinámicas de consumo para adaptarse a sus demandas y mejorar su experiencia de compra online.

Palabras clave. Comercio electrónico, compra online, centennials, universitarios.

Abstract

The objective of this study was to determine the relationship between international e-commerce and the online purchasing behavior of centennials consumers in private universities in the province of Huancayo, 2024. The type of study was basic of quantitative approach of correlational, cross-sectional level. The population was constituted by centennial university students between 18 and 25 years of age in the private universities of Huancayo. A total of 383 students were surveyed. The technique and instrument used were the survey and the structured questionnaire, which were validated. The results showed a high and significant positive relationship between international e-commerce and the online purchasing behavior of centennials in private universities in Huancayo (Rho=0.804). Moderate positive relationships were also found with accessibility to the international market (Rho=0.592), trust in transactions (Rho=0.682), international payment methods (Rho=0.702) and product variety (Rho=0.756), evidencing that these factors influence their predisposition to buy online. In conclusion, it is evident that university centennials operate in a digital environment that is increasingly integrated with global commerce, which requires companies to understand their consumption dynamics in order to adapt to their demands and improve their online shopping experience.

Keywords. E-commerce, online shopping, centennials, university students.