

Presentación de la asignatura Desarrollo de producto Mg. Paddy Verde Fasil







Competencia de la asignatura

Comprende y analiza la importancia del desarrollo integral de productos a través de la aplicación de técnicas y herramientas que aseguren ganar participación de mercado y rentabilidad en las operaciones derivadas de productos innovadores y capaces de permanecer en el mercado en forma permanente.



Estructura de la asignatura

La asignatura de Desarrollo de producto está dividida en cuatro unidades didácticas.

Unidad I	Unidad II	Unidad III	Unidad IV
Planeación estratégica de nuevos productos	Desarrollo de nuevos productos	La marca, etiquetas, envases y embalaje	Mezcla promocional. Mercadotecnia directa
1ª y 2ª semana	3ª y 4ª semana	5ª y 6ª semana	7ª y 8ª semana

Unidad I: Planeación estratégica de nuevos productos

Contenidos

- Tema N° 1: Planeación estratégica.
- Tema N° 2: NABC.
- Tema N° 3: CANVAS.





Unidad I: Planeación estratégica de nuevos productos

Actividades

 Elabora un cuadro comparativo explicando las diferentes características de los siguientes herramientas: NABC Y CANVAS.

Control de Lectura N° 1

■ Evaluación de los temas 1, 2, 3 y 4.



Unidad II: Desarrollo de productos

Contenidos:

- Tema N° 1: Generación de ideas
- Tema N° 2: Proceso de desarrollo de productos
- Tema N° 3: Introducción y lanzamiento de nuevos productos
- Tema N° 4: Investigación de mercados para nuevos productos



Unidad II: Desarrollo de productos

Actividades

 Elabore un mapa conceptual sobre el procedimiento para realizar una investigación de mercado.

Tarea Académica N° 1

Elabore un mapa conceptual sobre el desarrollo de nuevos productos.



Unidad III: La marca, envases y embalajes

Contenidos

- Tema N° 1: Estructura organizacional.
- Tema N° 2: La marca.
- Tema N° 3: Etiquetas.
- Tema N° 4: Envases.
- Tema N° 5: Embalaje.



Unidad III: La marca, envases y embalajes

Actividades

 Elabore un cuadro comparativo explicando las diferentes características de la marca, el envase y el embalaje.

Control de Lectura N° 2

■ Evaluación de los temas 1,2, 3, 4 y 5.





Contenidos

- Tema N° 1: Mezcla promocional.
- Tema N° 2: La mercadotecnia directa.



Unidad IV: Mezcla promocional y la mercadotecnia directa

Actividades

 Elabore un mapa conceptual sobre la mezcla promocional para mercados objetivos.

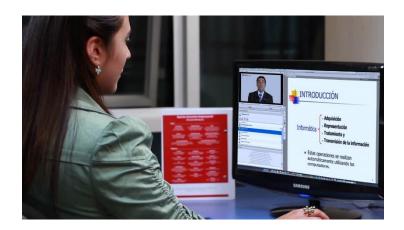
Tarea Académica N° 2

Elabore un ensayo sobre la mercadotecnia directa.



Recursos educativos virtuales

- Manual autoformativo
- Video clases
- Podcast
- Foros
- Biblioteca Virtual



Recomendaciones finales

- En las sesiones virtuales de cada semana, guiaremos tu aprendizaje, orientaremos el desarrollo de actividades y atenderemos tus dudas en inquietudes
- Con estas indicaciones, estaremos listos para iniciar nuestra asignatura.



Bienvenido a la asignatura Desarrollo de producto



www.continental.edu.pe

